

Золотой спонсор:



Convincing cabling solutions

Synergia
advanced cabling spectrum

Серебряный спонсор:



Стратегический партнер:

PANDUIT™

Технический партнер:



Тематическая секция
от специализированного
ИТ-дистриьютора
компании «Мегатрейд»



Бронзовые спонсоры:



Бизнес-партнер:

molex®

one company > a world of innovation

Спонсор тематического
направления: «Контрольно-
измерительная техника»



6-я международная конференция

«СКС: интеллект и приложения»

5 апреля в Торгово-промышленной палате Украины прошла шестая международная конференция, посвященная актуальным вопросам построения структурированных кабельных систем.

В работе форума приняли участие ведущие украинские дистриьюторы, инсталляторы, представители производителей, а также заказчики. Организатором конференции выступил журнал «Сети и Бизнес».

В рамках мероприятия были представлены результаты ежегодного исследования украинского рынка СКС, которые подтвердили первые положительные тенденции начала выхода отрасли из кризиса. Так, объем рынка СКС в 2010 году вырос на 2,23% по сравнению с 2009 годом, активизировалась деятельность заказчиков, инсталляторы реализовали ряд достаточно крупных проектов в банковской сфере и промышленности, бизнес-центрах и офисах.

По результатам исследования украинского рынка СКС 2010 года были вручены дипломы лучшим производителям кабельных систем, пластиковых коробов, лотков и шкафов.

На конференции были также подведены итоги конкурса «Лучшие проекты СКС 2010 года». В различных номинациях награды получили компании «Интеллектуальные системы», «Софт Нет сервис», «Верна», ВІТ, «Инком», «СЗ Холдинг», «Світ Кабельних Систем», «Сетевой Стандарт», «Ситроникс информационные технологии Украина», «Техніка для бізнесу».

Лидеры рынка — о самом важном

Первый доклад на пленарной сессии представил Антон Подченко (Synergia SE). В нем были затронуты FTТх-решения от R&M, в частности рассмотрены оптические кроссы ODF-SCM, которые демонстрировались также на стенде компании Synergia, в очередной раз выступившей бессменным «Золотым» спонсором конференции.



Антон ПОДЧЕКО, Synergia SE в своем докладе рассмотрел FTTx-решения от R&M, в том числе оптические кроссы ODF-SCM

Об изменении названия компании Tусо Electronic (теперь это TE Connectivity), основных направлениях деятельности и достижениях производителя рассказал Сергей Марчук, глава украинского представительства. Компания TE Connectivity выступила «Серебряным» спонсором конференции и презентовала две группы решений для вертикальных (отраслевых) рынков — гостиничных и медицинских (докладчики — Юрий Нечаев и Петр Кокальский).

Оборудование R&M высокой плотности и решения для построения волоконно-оптических сетей были представлены в докладах сотрудников Synergia Юлии Дзевик и Сергея Николаева. При этом были упомянуты не только традиционные для R&M медные и оптические решения высокой плотности, но также новые системы кабельных каналов, предназначенные для установки в ЦОД.

Новинки в продуктовой линейке LCS2 компании Legrand представил Николай Мадинов (IQ Trading). Прежде всего это новые модули и наборные патч-панели, панели высокой плотности (медные и оптические), незкранированный кабель кат. 6а. Интерес вызвали представленные комплексные решения, появившиеся в пакете предложений производителя в результате интеграции с продуктовой линейкой американской компании Otronic, входящей в состав Legrand.

Об особенностях решений для управления физической кабельной инфраструктурой рассказали в своих докладах Владислав Еременко (Panduit, «Стратегический партнер» конференции) и Людвиг Симтион (компания data-complex).

Опыт построения СКС для «Днепроэнерго» на оборудовании Panduit поделилась компания «Инком» (Сергей Ольшанский). Проект был выполнен в очень сжатые сроки, причем без остановки работы существующей сети предприятия.

Что на самом деле нужно инсталляторам СКС, и без каких знаний и навыков они не смогут обойтись в ближайшее время, рассказал Роман Китаев (CommScore, «Бронзовый» спонсор форума). Инсталлятор должен





Сергей МАРЧУК, TE Connectivity, презентовал новое название компании и ее достижения на рынке

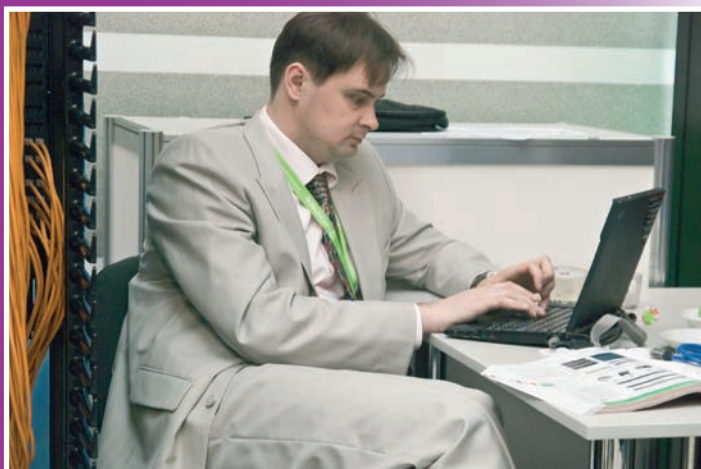
иметь представление о построении ЦОД, об особенностях и различии между категориями и классами решений (как медными, так и оптическими), знать детали отличия между стандартами СКС. Насколько нужно разбираться в таких деталях? И пусть не всем такие рекомендации покажутся актуальными, но к мнению Романа Китаева стоит прислушаться, ведь именно из-за «плавания» в таких, казалось бы, «мелочах» можно потерять хорошего заказчика.

Компания «Мегатрейд» выступила не только техническим партнером конференции, но и спонсором отдельной секции, посвященной системам IP-видеонаблюдения. У слушателей вызвали живой интерес доклады Андрея Альхиренко (QNAP, Россия), представившего системы хранения видеоданных компании QNAP, и Александра Волка («Мегатрейд») об оборудовании Panasonic для построения систем IP-видеонаблюдения.

Шкафная тематика была затронута в трех докладах. О корпусной технике Conteg, в частности, о новых 19" линейках напольных шкафов класса премиум, а именно, серии RHF повышенной грузоподъемности, кроссовых шкафах серии RDF и серверных шкафах RSF рассказал Александр Калужный («Мегатрейд»). Отдельно были представлены также всепогодные шкафы Shroff, удовлетворяющие стандарту IEC 61969-3 для наружных кожухов электронного оборудования.

Владислав Кошалко (ZPAS Group, «Бронзовый» спонсор конференции) представил шкафы польского производителя, выпускающего металлоконструктивы на трех собственных заводах. В портфеле производителя широкий набор напольных и настенных шкафов, стоек и аксессуаров. Хорошо известны также всепогодные шкафы ZPAS.

Компания «Евроформат» (Руслан Масненко) выпустила новую линейку шкафов семейства Alfatar несущей способностью до 800 кг (глубина 600-1200 мм, высота 25-46 U, ширина 600 и 800 мм). В 2011 году компания приняла решение работать на рынке самостоятельно, без дистрибьюторов.





Роман КИТАЕВ, CommScore, сформулировал базовый набор знаний, без которых installеры СКС не смогут работать на рынке в ближайшем будущем

Тема металлических лотков была затронута в докладе Ильдара Измайлова (Cablofil, СНГ), представившего решения по построению кабельных трасс на базе сетчатых лотков известного французского производителя. О широком наборе различных соединителей и особенностях монтажа сетчатых лотков чешской компании Flexel рассказал Дмитрий Писаренко («Флексел Украина»).

Оборудование Simon Connect для офисных приложений было представлено в докладах Артема Вильнева (Simon Connect) и Юрия Костерева («МегаТрейд»). Электрические и телекоммуникационные розетки соседствовали с люками, колоннами, башнями, телеблоками и кабельными каналами. Познакомиться с решениями испанского производителя можно было на выставочном стенде.

Измерительному оборудованию JDSU и Fluke был посвящен доклад спонсора тематического направления «Контрольно-измерительная техника» компании «Юнитест».

Бизнес-партнером конференции выступила компания Molex совместно с дистрибьютором «МУК».

Свои продукты и решения на стендах, размещенных в холле ТПП, представили R&M, AMP Netconnect, CommScore, Panduit, Legrand, RiT, Molex PN, «МегаТрейд», Cablofil, «А-КОМ», «Юнитест», data-complex, «Евроформат», QNAP, Panasonic, Simon Connect, Conteg, Schroff, «Магнат Дизайн Центр».

Конференция, с одной стороны, продемонстрировала явную активизацию рынка СКС в Украине. Но заказчиков по-прежнему на всех не хватает. Поэтому рынок остается достаточно жестким, заставляя участников кабельного сегмента надеяться прежде всего на свои силы. Ведь победит и выживет тот, кто сумеет максимально гибко приспособиться к сложившейся ситуации. Ведь законы естественно-го отбора еще никто не отменял.

Владимир СКЛЯР
СИБ